

INDICE SOMMARIO

<i>Prefazione</i>	V
<i>Nota introduttiva</i>	VII
<i>Avvertenze</i>	IX

PARTE I IL CONTRATTO

Capitolo I

INTRODUZIONE

1.	Premesse.....	
	1.1. Sul rapporto tra economia e diritto.....	
	1.2. Cenni sul mercato.....	
	1.3. Tutela del fatto economico produttivo.....	
	1.4. Fattispecie astratta del rapporto a formazione progressiva.....	
	1.5. Cenni su fattispecie concrete.....	
	1.6. Considerazioni.....	

Capitolo II

LA FASE PRECONTRATTUALE

1. Prologo.....
 - 1.1. Le trattative.....
 - 1.2. La buona fede negoziale.....
 - 1.2.1. In particolare, nel contratto a formazione progressiva.....
 - 1.3. La responsabilità precontrattuale.....
 - 1.4. Il contratto preliminare.....
 - 1.4.1. Il contratto preliminare di società in particolare.....
 - 1.5. L'opzione.....
 - 1.6. In pratica.....

Capitolo III

LA FASE CONTRATTUALE

1. Il progetto.....
 - 1.1. La pianificazione.....
 - 1.2. La redazione.....
 - 1.3. Il fattore rischio.....
 - 1.4. Il mercato.....
 - 1.5. Il rischio contrattuale.....
 - 1.6. La formazione progressiva.....
2. Il contratto.....
 - 2.1. I requisiti del contratto.....
 - 2.2. L'accordo delle parti.....
 - 2.3. La causa.....
 - 2.3.1. La causa tipica.....
 - 2.3.2. La causa atipica.....
 - 2.3.3. La causa mista.....
 - 2.4. La presupposizione.....
 - 2.5. I contratti collegati.....
 - 2.6. L'oggetto.....
 - 2.6.1. Gli studi sull'oggetto.....
 - 2.7. Effetti e opponibilità.....
3. La cessazione.....
 - 3.1. Patologia del rapporto.....
 - 3.2. Inadempimento e responsabilità.....

Capitolo IV
PROBLEMATICHE EXTRANAZIONALI

1. Specificità della materia.....
2. La clausola di *hardship*.....
3. *Consideration*.....

PARTE II
FATTISPECIE E FIGURE AFFINI

Capitolo V
RASSEGNA

1. Il contratto di *joint venture*.....
 - 1.1. Considerazioni sulla struttura del rapporto.....
 - 1.2. Versatilità e funzionalità della *joint venture*.....
 - 1.3. Consorzi e G.E.I.E.
 - 1.4. Applicazioni di A.T.I. in Italia.....
2. Il contratto di *project financing*.....
 - 2.1. *Project financing*: un sistema di realizzazione di progetti economici.....
 - 2.2. Le fasi del *project financing*.....
 - 2.3. I soggetti del contratto.....
 - 2.4. Il piano economico finanziario.....
 - 2.5. Le responsabilità.....
 - 2.6. Esperienze e previsioni di *project financing* in Italia.....
 - 2.7. Considerazioni.....
3. Il *trust*.....
 - 3.1. L'oggetto.....
 - 3.2. I soggetti.....
 - 3.3. Applicazioni del *trust*.....
 - 3.4. Le responsabilità.....
4. La successione aziendale: il patto di famiglia.....
 - 4.1. In pratica.....
 - 4.2. Alternative al patto di famiglia.....
5. Il contratto di società.....
 - 5.1. Elementi di struttura del contratto sociale.....
6. I patti parasociali.....
7. Il concordato preventivo.....
8. *Private equity*.....

9.	<i>Leverage buy out</i>
10.	<i>Franchising</i>

PARTE III TECNICHE DI REDAZIONE

Capitolo VI

RIFERIMENTI E MODELLI

1.	Scritturazione: scelte preliminari.....
2.	La formula.....
3.	Lettera di intenti.....
4.	Accordo di riservatezza.....
5.	Distribuzione - Accordi tipo.....
	5.1. Agenzia.....
	5.2. Concessione di vendita.....
	5.3. <i>Joint venture</i>
	5.4. <i>Franchising</i>
6.	<i>Lex mercatoria</i>
7.	Principi <i>Unidroit</i> 2004 – Versione italiana.....

<i>Postfazione</i>
<i>Bibliografia</i>
<i>Indice analitico</i>